

19 juillet 2012

Activité du 1^{er} trimestre 2012/13

Conférence téléphonique

The power of simplicity
«Ce qui est simple est fort»

solucom 
management & IT consulting

Croissance de 17% du chiffre d'affaires consolidé au 1^{er} trimestre 2012/13

<i>En M€ - Données non auditées</i>	T1 2012/13	T1 2011/12	Variation
Chiffre d'affaires à périmètre constant	27,6	26,3	+ 5%
Chiffre d'affaires consolidé ⁽¹⁾	30,8	26,3	+ 17%

(1) incluant Alturia Consulting et Eveho depuis le 1^{er} avril 2012

- Une croissance organique de **5%** au 1^{er} trimestre 2012/13
- Une croissance totale de **17%** en intégrant les sociétés Alturia Consulting et Eveho

Bonne tenue des indicateurs opérationnels

- Taux d'activité de 81% au 1^{er} trimestre 2012/13
 - ▶ 83% à périmètre constant, stable par rapport au taux de l'ensemble de l'exercice 2011/12
- Une pression sur les prix en augmentation
 - ▶ des prix en léger recul à périmètre constant (0% à -1% anticipé sur l'exercice)
 - ▶ compensé par des taux journaliers moyens supérieurs chez Alturia Consulting et Eveho
- Un carnet de commande résistant à 3,8 mois

Alturia Consulting et Eveho : un processus d'intégration lancé

■ Un chantier d'intégration en cours

- ▶ priorité donnée aux synergies commerciales & opérationnelles
- ▶ marketing & communication
- ▶ process comptables & gestion
- ▶ prochaines étapes :
 - montée en puissance des coopérations commerciales
 - convergence RH

eveho conseil
cabinet solucom

alturia consulting
cabinet solucom

■ Emergence rapide de premières synergies commerciales



Ressources humaines : un 1^{er} trimestre en ligne avec le plan de marche

- Turn-over en légère décroissance
 - 12% en rythme annuel à périmètre constant
 - contre 14% sur l'exercice 2011/12
- Plan de recrutement en ligne
 - 87 arrivées d'ores et déjà connues sur l'exercice à périmètre constant
- Effectifs au 30 juin 2012 : 1 088 collaborateurs
 - 974 collaborateurs à périmètre constant
 - contre 992 au 31 mars 2012

Un marché sous pression : la tendance se confirme

- ▶ Un attentisme désormais installé chez les clients
- ▶ Un été et une rentrée qui s'annoncent difficiles
- ▶ Une pression sur les prix en augmentation

- ✓ *Arrêts de projets*
- ✓ *Allongement du planning de certaines opérations*
- ✓ *Suspension de certaines missions au mois d'août*
- ✓ *Concurrence accrue sur chaque consultation*

Nos enjeux de l'exercice 2012/13

1 Action commerciale



Moyens supplémentaires, concentration, mobilisation

2 Eveho & Alturia Consulting



Synergies commerciales & remontée des niveaux de rentabilité

3 Développement



Vigilance mais maintien de l'essentiel de nos actions de développement - léger ajustement de notre plan de recrutement

Confirmation de nos objectifs annuels

Croissance organique

À périmètre constant



> 0%

Croissance totale

Incluant Alturia Consulting et Eveho



> 13%

Marge opérationnelle courante

Incluant Alturia Consulting et Eveho



> 10%

En synthèse

- Un 1^{er} trimestre conforme au plan de marche et une bonne tenue des indicateurs opérationnels
- Alturia Consulting & Eveho : un processus d'intégration lancé
- Une situation de marché tendue qui présage d'un T2 plus difficile
- Confirmation des objectifs annuels

Agenda financier : prochains rendez-vous

- Chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2012/13
(suivi d'une conférence téléphonique) **24 octobre 2012**
(après bourse)
- Résultats semestriels 2012/13
(suivi d'une réunion investisseurs le lendemain matin) **27 novembre 2012**
(après bourse)
- Chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2012/13
(suivi d'une conférence téléphonique) **23 janvier 2013**
(après bourse)

The power of simplicity
«Ce qui est simple est fort»



www.solucom.fr

Vos contacts :

Solucom

Pascal IMBERT

Président du Directoire

01 49 03 20 00

Sarah LAMIGEON

Directeur de la Communication

01 49 03 20 00

Actus Finance

Mathieu OMNES

Relations analystes - investisseurs

01 72 74 81 87