

23 janvier 2013

Activité du 3^{ème} trimestre 2012/13

Conférence téléphonique

The power of simplicity
«Ce qui est simple est fort»

solucom 
management & IT consulting

Chiffre d'affaires consolidé en hausse de 22%

Chiffre d'affaires en M€	2012/13 ⁽¹⁾	2011/12	Variation	A périmètre constant
1 ^{er} semestre	59,5	50,0	+ 19%	+ 7%
3 ^{ème} trimestre ⁽²⁾	35,7	27,7	+ 29%	+ 15%
Total 9 mois ⁽²⁾	95,2	77,8	+ 22%	+ 10%

(1) Incluant Alturia Consulting et Eveho depuis le 1^{er} avril 2012 et Stance depuis le 1^{er} octobre 2012

(2) Données non auditées

- Progression solide du chiffre d'affaires T3 à périmètre constant : + 15%
 - du fait de la poursuite des recrutements
 - et d'un effet de base positif
- Apport d'Alturia Consulting, Eveho et Stance à périmètre courant

Des indicateurs opérationnels résistants au 3^{ème} trimestre

- Un taux d'activité en remontée progressive
 - 82% sur 9 mois, contre 81% au 1^{er} semestre 2012/13

- Des prix toujours sous pression
 - 716 € sur 9 mois à périmètre total, contre 715 € au 1^{er} semestre 2012/13
 - 712 € à périmètre constant, contre 713 € au 1^{er} semestre 2012/13

- Une visibilité limitée
 - 3,4 mois contre 3,5 mois à fin septembre 2012

Poursuite de la progression des effectifs

- **Effectifs à fin décembre : 1 168 collaborateurs**
 - contre 1 104 au 30 septembre 2012 et 992 au 31 mars 2012
 - apport de Stance au 1^{er} octobre 2012

- **Maintien de notre plan de recrutement**
 - un peu plus de 200 recrutements bruts planifiés sur l'exercice

- **Turn-over maintenu en bas de fourchette**
 - 12% en rythme annuel à fin décembre
 - fourchette annuelle visée de 12% - 15%

Stance : démarrage rapide des premières synergies



- Un projet de rapprochement lancé
 - ▶ les équipes de Stance ont d'ores et déjà rejoint les locaux du cabinet
- Des 1^{ères} synergies commerciales très rapides en dépit du contexte de marché peu porteur

- ▶ Stance, un cabinet de conseil en organisation et management
- ▶ Création en 2005
- ▶ 30 collaborateurs
- ▶ Chiffre d'affaires 2011 supérieur à 6 M€
- ▶ Consolidé depuis le 1^{er} octobre 2012

Une situation financière confortable

- Mise en place en début de trimestre de nouvelles lignes de financement
 - ouverture d'une ligne de crédit à hauteur de 16 M€ sans covenant
 - émission obligataire de 3 M€ dans le cadre de Micado France 2018
- Trésorerie nette positive et en progression par rapport au 30/09/12
 - pour rappel : 3,3 M€ de trésorerie nette au 30/09/12
 - malgré le décaissement initial lié à l'acquisition de Stance début octobre
 - sous l'effet de la génération traditionnelle de trésorerie au 2nd semestre

→ Des moyens conséquents pour financer notre développement

Des tensions marché qui persistent

- Un début d'année marqué par une grande prudence de nos clients
- Un engagement très progressif des budgets 2013
- Une forte pression sur les prix et une concurrence très vive
- Plusieurs reports ou arrêts de missions...
- ... mais des opportunités toujours présentes dans des secteurs en transformation (énergie, transport, assurance, banque de détail)

Une croissance annuelle dynamique mais un objectif de rentabilité tendu

- Un objectif de croissance annuelle, rehaussé en novembre, conforté à l'issue du T3

Croissance organique

À périmètre constant

> 5%

Croissance totale

Incluant Alturia Consulting, Eveho & Stance

> 19%

- Un objectif de MOC maintenu mais de plus en plus tendu

Marge opérationnelle courante

Incluant Alturia Consulting, Eveho & Stance

> 10%

Agenda financier : prochains rendez-vous

- **Chiffre d'affaires annuel 2012/13**
(suivi d'une conférence téléphonique) **24 avril 2013**
(après bourse)
- **Résultats annuels 2012/13**
(suivi d'une réunion investisseurs le lendemain matin) **28 mai 2013**
(après bourse)

The power of simplicity
«Ce qui est simple est fort»



www.solucom.fr

Vos contacts :

Solucom

Pascal IMBERT

Président du Directoire

01 49 03 20 00

Sarah LAMIGEON

Directeur de la Communication

01 49 03 20 00

Actus Finance

Mathieu OMNES

Relations analystes - investisseurs

01 72 74 81 87