



Activité du 3^{ème} trimestre 2014/15
Conférence téléphonique

21 janvier 2015

Solide croissance du chiffre d'affaires au 3^{ème} trimestre

Chiffre d'affaires <i>En M€ - données consolidées non auditées</i>	2014/15	2013/14	Variation à périmètre comparable ⁽¹⁾	Variation totale
1 ^{er} semestre	73,7	64,9	+10%	+13%
3 ^{ème} trimestre	43,1	36,6	+11%	+18%
Total 9 mois	116,8	101,5	+10%	+15%

- Progression de 18% au 3^{ème} trimestre, dont 11% à périmètre comparable
- Croissance de 15% sur 9 mois, dont 10% à périmètre comparable

(1) Périmètre comparable : hors Lumens Consultants (consolidé depuis le 01/12/13), Trend Consultants (consolidé depuis le 01/01/14), branche industrie de PEA Consulting (intégrée depuis le 01/10/14), Audisoft Oxéa (consolidé depuis le 01/11/14).

Une pression sur les prix toujours forte

- **Taux d'activité solide de 83% sur 9 mois**
 - stable par rapport au 1^{er} semestre 2014/15
- **Taux journalier moyen à 714 € sur 9 mois**
 - en léger recul par rapport au 1^{er} semestre 2014/15 (715 €)
- **Carnet de commande en progression à 3,3 mois**
 - contre 3,0 mois au 30 septembre 2014
 - prise de commande élevée en décembre

Poursuite de la dynamique de recrutement

- Croissance dynamique des effectifs au 3^{ème} trimestre
 - effort de recrutement maintenu
 - turn-over toujours bas

- 1 465 collaborateurs au 31 décembre 2014
 - 44 collaborateurs issus des acquisitions sur le 3^{ème} trimestre
 - 1 374 collaborateurs au 30 septembre 2014

- **Progression de la trésorerie au 3^{ème} trimestre**
 - ▶ en dépit des décaissements liés aux acquisitions
 - ▶ rappel : 15,7 M€ de trésorerie nette au 30 septembre 2014

▶▶ Une structure financière confortable permettant de réaliser de nouvelles opérations de croissance externe

Accord de partenariat avec le cabinet why innovation! à Singapour



■ why innovation!

- ▶ cabinet de conseil innovant basé à Singapour
- ▶ spécialisé dans la transformation agile des organisations, l'innovation, le digital
- ▶ une douzaine de consultants - une clientèle de très grands comptes
- ▶ *BNP Paribas, Cathay Pacific, DBS Bank, Thales*

- ▶▶ Mieux accompagner nos clients à Singapour et en Asie du sud-est
- ▶▶ Développer notre connaissance de ce marché dynamique

Perspectives sur les mois à venir

- **Situation commerciale toujours difficile...**
 - ▶ marché atone au 3^{ème} trimestre, comme attendu
 - ▶ aucun relâchement de la pression sur les prix
- **... mais une confiance maintenue dans l'amélioration à venir de la demande**
 - ▶ besoin conjoncturel de rattrapage après plusieurs années de sous-investissement
 - ▶ montée en puissance du mouvement de digitalisation des entreprises
 - ▶ prise de commande importante en décembre et en janvier, signal positif sur la volonté d'investir malgré les incertitudes économiques
- **Maintien de la priorité donnée à la croissance**
 - ▶ poursuite des actions de recrutement
 - ▶ acquisitions à l'étude qui pourraient se concrétiser dans les mois à venir

Confirmation des objectifs financiers annuels 2014/15

Objectifs financiers

Chiffre d'affaires



> 12% *

Marge opérationnelle
courante



11% - 13%

** Objectif de croissance relevé fin novembre 2014*

Agenda financier : prochains rendez-vous

- Chiffre d'affaires annuel 2014/15
(suivi d'une conférence téléphonique) **29 avril 2015**
(après bourse)
- Résultats annuels 2014/15
(suivi d'une réunion investisseurs le lendemain matin) **2 juin 2015**
(après bourse)

The power of simplicity
«Ce qui est simple est fort»



www.solucom.fr

Vos contacts :

Solucom

Pascal IMBERT

Président du Directoire

01 49 03 20 00

Sarah LAMIGEON

Directrice de la Communication

01 49 03 20 00

Actus Finance

Mathieu OMNES

Relations analystes - investisseurs

01 53 67 36 92